



Impulsando la Producción Nacional

El mes de septiembre marcó un nuevo paso en la consolidación de SANY Ecuador como referente en maquinaria pesada y soluciones integrales para los sectores productivos del país. A través de una gestión articulada entre nuestras agencias, el equipo corporativo y los aliados regionales, continuamos fortaleciendo la presencia de la marca en todo el territorio nacional, con resultados que reflejan crecimiento, compromiso y confianza.

Desde Cuenca hasta Yantzaza, pasando por Ibarra y Quito, nuestros equipos mantienen un contacto permanente con los clientes, acompañando cada proyecto con asesoría técnica, entregas personalizadas y activaciones en campo. Este trabajo cercano ha permitido construir relaciones duraderas basadas en la calidad del producto y en la solidez del respaldo que ofrece Grupo Roldán.

El lanzamiento de la campaña “Impulsando la Producción Nacional” reafirma la misión que guía nuestras acciones: contribuir activamente al desarrollo del Ecuador, apoyando los sectores que mueven su economía —la construcción, la minería, la agricultura y la industria camaronera— con tecnología de vanguardia y maquinaria preparada para los más altos desafíos.

Cada entrega, cada visita y cada proyecto son una muestra de que la innovación y el esfuerzo conjunto siguen siendo la base del progreso. Con SANY, el futuro productivo del país se construye todos los días.



PRODUCTO DEL MES

SANY



SANY SYL956H5: Potencia y eficiencia para la obra moderna

La cargadora frontal SYL956H5 combina fuerza, eficiencia y comodidad para enfrentar los retos más exigentes en construcción e infraestructura. Con un peso operativo de 17,1 toneladas y una cuchara de 2,7 a 4,0 m³, integra un motor Cummins de 220 HP y transmisión automática 4x4 marca DANA, que puede alcanzar una velocidad de hasta 40 km/h.

Su diseño prioriza el ahorro de combustible, la robustez estructural y la ergonomía del operador, convirtiéndola en la aliada ideal para obras civiles, minería ligera y proyectos viales.

EMPLEADO DEL MES

PRISCILA CAMPOVERDE



Gracias por ser parte de este crecimiento

Tu disposición, entusiasmo, entrega genuina, y doble esfuerzo hacen la diferencia cada día

Siempre lista para apoyar y aportar al equipo... esto demuestra no solo tu profesionalismo, si no el corazón con el que trabajas, porque es admirable ver que logras lo mejor de ti mientras vives una de las etapas más hermosas de la vida...

SANY Group Mining Summit – China 2025



El mes de septiembre estuvo marcado por un evento internacional de gran relevancia: el SANY Group Mining Summit, celebrado en China. Un grupo de clientes ecuatorianos, acompañado por representantes de Grupo Roldán, tuvo la oportunidad de vivir la experiencia SANY desde su origen, recorriendo una de las plantas de excavadoras más grandes del mundo.

Durante la visita, los participantes conocieron de primera mano la magnitud del desarrollo tecnológico, la innovación en procesos industriales y la filosofía de excelencia que sustentan a la marca. Este viaje reafirma el compromiso de SANY y Grupo Roldán con el liderazgo, la confianza y el desarrollo sostenible del sector de maquinaria pesada en el Ecuador.

Departamento Corporativo

Desde el área corporativa de Grupo Roldán se desarrollaron visitas institucionales a clientes clave en las ciudades de Cuenca, Quito, Loja y Machala. Estas reuniones tuvieron como objetivo fortalecer las relaciones comerciales y evaluar oportunidades conjuntas de expansión en los diferentes segmentos donde SANY tiene presencia.

El trabajo coordinado entre el equipo nacional y las agencias regionales permite mantener un servicio cercano, ágil y de alto nivel, alineado con los estándares internacionales del grupo.



SANY Activo SANY Activo SANY Activo SANY Activo SANY Activo

Equipo Cuenca



Durante septiembre, el equipo de SANY en Cuenca mantuvo una intensa agenda de actividades orientadas al fortalecimiento comercial y técnico en la región sur. Las jornadas incluyeron cierres de negocios, visitas estratégicas a clientes y diversas activaciones en campo, consolidando la presencia de la marca en los principales sectores productivos.

Uno de los encuentros más destacados fue la reunión con el frente minero, donde se abordaron temas clave relacionados con el desarrollo y la tecnificación de la maquinaria en el sector extractivo. Este acercamiento refuerza la confianza del mercado en la capacidad operativa y el soporte técnico que caracteriza a SANY Ecuador.



Ibarra Activo!

La Agencia SANY Ibarra continúa fortaleciendo su presencia en el norte del país a través de gestiones externas y activaciones locales. Durante el mes se realizaron actividades en las canteras del Sector de Pimampiro, así como una activación conjunta con el Centro Agrícola de Cayambe.

Asimismo, se ejecutó una importante jornada en Echeandía, donde el equipo de SANY compartió con productores y operadores locales las ventajas técnicas



de la maquinaria y los programas de soporte posventa que ofrece la marca. Estas acciones consolidan la presencia de SANY como un aliado estratégico para el desarrollo de la zona norte y centro del Ecuador.



Departamento de Postventa



El compromiso de SANY con la excelencia operativa se refleja en el trabajo continuo de su equipo de postventa, que durante septiembre mantuvo un ritmo activo de entregas técnicas y capacitaciones a clientes en diferentes provincias del país.

Estas charlas, impartidas por técnicos especializados, garantizan el uso eficiente y seguro de la maquinaria, además de optimizar su rendimiento en obra. El acompañamiento permanente y la transferencia de conocimiento son pilares fundamentales del servicio SANY en Ecuador.

Gestión Comercial y Activaciones – Yantzaza



En el sur del país, la Agencia SANY Yantzaza continuó con su plan de visitas en campo, activaciones y entregas de maquinaria a clientes vinculados a los sectores minero, vial y de infraestructura.

El trabajo en territorio reafirma el

compromiso de la marca con las zonas productivas del Ecuador, donde la tecnología y la potencia de las máquinas SANY se traducen en eficiencia, confianza y resultados concretos para los operadores y empresas locales.

Team Guayaquil



El equipo comercial de SANY en Guayaquil mantuvo durante septiembre una intensa agenda de visitas a clientes y actividades en campo, consolidando la presencia de la marca en la región costera.

Las jornadas incluyeron recorridos técnicos, asesorías personalizadas y presentaciones de maquinaria en operación, reforzando el compromiso con los sectores productivos que impulsan el desarrollo del país.

Gracias al trabajo coordinado entre el equipo de ventas y posventa, SANY continúa fortaleciendo su liderazgo en el litoral ecuatoriano, ofreciendo respaldo, tecnología y soluciones adaptadas a las necesidades de cada cliente.